



Mitarbeiter im Vertrieb (m/w/d)

Die A-TRON Blockheizkraftwerke GmbH vertreibt innovative Blockheizkraftwerke, die in (mittel) großen Immobilien zu einer verbesserten Öko-Bilanz und Energieeinsparpotenzialen führen. Die A-TRON Service GmbH bietet die dazugehörigen Wartungs- und Servicearbeiten. Mit seinen langjährigen und erfahrenen Subunternehmern aus dem Handwerk ist A-TRON verstärkt im Projektgeschäft tätig. Auf Wunsch unterstützt A-TRON mit seinen Kooperationspartnern bundesweit Kunden im Bereich Planung und Einbindung von KWKK-Anlagen und errichtet schlüsselfertige Energiezentralen. Darüber hinaus kümmert sich A-TRON auf Anfrage um sämtliche Antragsverfahren.

Das erwartet Dich:

- Vertriebsinnendienst (Angebote schreiben, Rechnungen schreiben etc.)
- Kundenaquise
- (Technische) Beratung zu unserem Produkt
- Wirtschaftlichkeitsberechnungen, Zollanträge
- Unterstützung des Außenvertriebs

Das bringst Du mit:

- 2 - 3 Jahre Berufserfahrung
- Technisches Know-how (bspw. aus der Automobilindustrie)
- Freundliches, souveränes Auftreten
- kundenorientierte Arbeitsweise
- Hands-on Mentalität

Das bieten wir Dir:

- Flexible Arbeitszeiten
- Die Möglichkeit einen Teil der Arbeit aus dem Homeoffice zu erledigen
- Kostenloses Wasser vor Ort
- Betriebliche Altersvorsorge
- Kostenfreie betriebliche Gesundheitsvorsorge
- Ein motiviertes und nettes Team in einer „Duz-Kultur“
- Die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und die eigene Arbeit selbst zu gestalten
- 30 Tage Jahresurlaub

Du hast Interesse dich gemeinsam mit unserem Unternehmen weiterzuentwickeln? Dann schick uns deine Bewerbungsunterlagen an info@a-tron.de!